

CHÍNH SÁCH ĐẠI LÝ

Kính gửi: Quý đại lý

Hiện nay, nhu cầu tiêu dùng thiết bị thông minh như: đèn thông minh, thiết bị nhà thông minh (smart home), thiết bị an ninh như: camera, chống trộm, chống cháy v.v... đang tăng trưởng rất mạnh mẽ.

Với 10 năm kinh nghiệm R&D quốc tế về công nghệ IoT, LiFi số hóa ánh sáng, AI, và big data, HUEPRESS® cung cấp các giải pháp đèn thông minh đúng nghĩa “science of lighting”

Chúng tôi đã và đang hợp tác với các nhà máy lớn trong và ngoài nước sản xuất các thiết bị thông minh; xây dựng các phần mềm điều hành thiết bị và cho ra đời App Myhue và LiFi Home

Chúng tôi tin tưởng HUEPRESS sẽ ngày càng cung cấp nhiều hơn các thiết bị thông minh dễ dàng sử dụng cho mọi người. Cùng với việc nhu cầu tiêu dùng các thiết bị thông minh ngày càng cao, chúng tôi tin chắc đây là cơ hội rất tốt để Quý đại lý kinh doanh có hiệu quả.

Thế mạnh của chúng tôi:

- Các sản phẩm nhà thông minh có giá thành rất cao, khó tiếp cận khách hàng. Còn đối với HUEPRESS chúng tôi định hướng các sản phẩm có giá cả phù hợp với mọi đối tượng khách hàng Việt.
- Đa dạng sản phẩm hướng tới nhiều đối tượng khách hàng trong nhiều ứng dụng thực tế.
- Sử dụng công nghệ kết nối mới nhất hiện tại, như công nghệ kết nối WiFi, Bluetooth mesh..
- Các sản phẩm HUEPRESS được hợp tác sản xuất bởi các nhà sản xuất hàng đầu trong và ngoài nước đảm bảo chất lượng tốt. Sản phẩm được bảo hành ít nhất 12 tháng tới 5 năm.

ĐIỀU 1. ĐIỀU KIỆN HỢP TÁC

- Đang phân phối hoặc/và có cửa hàng kinh doanh trong lĩnh vực Smart Home hoặc các ngành hàng có khả năng chuyển đổi sang kinh doanh thiết bị thông minh như: Cửa hàng đồ điện, cửa hàng điện thoại di động, cửa hàng bán thiết bị IT v.v. , có nhu cầu muốn kinh doanh các thiết bị thông minh.
- Các công ty/cơ sở kinh doanh online có khả năng kinh doanh hoặc chuyển đổi sang kinh doanh thiết bị thông minh

1. KHÁCH HÀNG LÀ ĐẠI LÝ CẤP 1

❖ Yêu cầu

- Có showroom trưng bày sản phẩm, biển bảng và có khu vực lắp đặt demo sản phẩm cho khách hàng trải nghiệm.

Có đăng ký làm đối tác đại lý cấp 1 với HUEPRESS và kí cam kết về chính sách bán hàng, bảo vệ giá với HUEPRESS.

- Có khả năng triển khai kinh doanh
- Có ít nhất 01 kỹ thuật viên để nắm bắt việc cài đặt, lắp đặt thiết bị và hỗ trợ những đại lý tuyển dưới và cộng tác viên bán hàng sau này.
- Nhập đơn hàng đầu tiên 35.000.000vnd (Ba mươi lăm triệu đồng chẵn) trong thời gian 10 ngày kể từ ngày ký hợp đồng trở thành đại lý cấp 1.
- Cam kết doanh số tối thiểu là 100 triệu đồng/tháng và 300 triệu đồng/quý đầu tiên.
- Đảm bảo có sẵn hàng mẫu chào hàng. Có hàng tồn kho để đảm bảo giao hàng cho khách hàng nhanh nhất.
- Có đội ngũ nhân sự để bán hàng và chăm sóc khách hàng.

2. KHÁCH HÀNG LÀ ĐẠI LÝ CẤP 2

❖ Yêu cầu

- Có đăng kí làm đối tác đại lý cấp 2 với HUEPRESS hoặc với Đại lý cấp 1 của HUEPRESS và kí cam kết về chính sách bán hàng, bảo vệ giá với HUEPRESS.
- Có khả năng triển khai kinh doanh
- Nhập đơn hàng đầu tiên tối thiểu 5.000.000vnd (Năm triệu đồng chẵn) trong thời gian 10 ngày kể từ ngày ký hợp đồng trở thành đại lý cấp 2.
- Cam kết doanh số tối thiểu là 10 triệu đồng/tháng và 30 triệu đồng/quý đầu tiên.
- Đảm bảo có sẵn hàng mẫu chào hàng.
- Có nhân sự để bán hàng và chăm sóc khách hàng.

ĐIỀU 2: QUYỀN LỢI CỦA ĐẠI LÝ

- Được HUEPRESS hỗ trợ các thông tin, tài liệu, hình ảnh, video về giải pháp, thiết bị nhà thông minh phục vụ cho việc tư vấn bán hàng.
- Được hướng dẫn, đào tạo lắp đặt, cài đặt miễn phí về các giải pháp, thiết bị nhà thông minh.
- Được hướng dẫn về cách triển khai bán hàng, cách tư vấn khách hàng và được cung cấp thông tin liên tục về thực trạng và xu hướng phát triển của thị trường thiết bị nhà thông minh.
- Thường xuyên chia sẻ thông tin kinh doanh, sản phẩm và hỗ trợ kịp thời về kinh doanh và phát triển.
- Chính sách hỗ trợ công bằng và hợp lý trên toàn bộ kênh phân phối.
- Được cấp giấy chứng nhận Đại lý.
- Được bảo vệ giá hàng tồn kho theo chính sách bảo vệ giá của HUEPRESS

ĐIỀU 3. QUY ĐỊNH VỀ CÁCH THỨC BÁN HÀNG

- Giá niêm yết bán lẻ của các sản phẩm phải theo bảng giá niêm yết của HUEPRESS.

- Đại lý làm sai quy định về giá sản phẩm nếu bị phát hiện sẽ bị phạt 1 triệu đồng/lần vi phạm
- Đại lý không chấp nhận nộp phạt hoặc và vi phạm nhiều hơn 3 lần trong vòng 3 tháng sẽ bị thu hồi chứng nhận và xoá tên khỏi hệ thống phân phối của HUEPRESS, đồng thời bị từ chối cung cấp hàng từ HUEPRESS.

ĐIỀU 4. QUY ĐỊNH VỀ QUẢNG CÁO & GIÁ BÁN LẺ

- Giá niêm yết bán lẻ của các sản phẩm phải theo bảng giá niêm yết của HUEPRESS.
- Đại lý không được phép đăng giá bán lẻ trên các kênh online hoặc offline thấp hơn hoặc cao hơn so với giá bán lẻ của HUEPRESS đề ra. Không giảm giá gián tiếp bằng cách khuyến mại kèm theo các sản phẩm có giá trị có thể quy ra tiền
- Không mang sản phẩm của HUEPRESS làm sản phẩm khuyến mại cho các sản phẩm thông minh thương hiệu khác.
- Đăng tin bán hàng phải sử dụng tên sản phẩm đúng theo tên do HUEPRESS quy định

ĐIỀU 5. QUY ĐỊNH VỀ ĐẶT HÀNG, THANH TOÁN & CÔNG NỢ

- Thanh toán 50% giá trị đơn hàng sau khi đơn đặt hàng đã được xác nhận, 50% còn lại sẽ thanh toán sau khi có thông báo giao hàng.
- Chính sách công nợ chỉ áp dụng với Nhà phân phối/đại lý có bảo lãnh thanh toán hoặc/và được chúng tôi đánh giá khả năng an toàn về tài chính dựa trên lịch sử mua bán và năng lực tài chính đại lý.
- Hàng tháng hai bên xác nhận doanh số, các khoản thưởng, chiết khấu, công nợ.v.v. của tháng liền trước vào khoảng thời gian từ mùng 2 đến 10 hàng tháng.
- Phần thưởng chiết khấu được khấu trừ trực tiếp vào đơn hàng của tháng tiếp theo.

ĐIỀU 6: ĐIỀU KIỆN XÉT LÊN ĐẠI LÝ CẤP 1 VÀ CÁC ƯU TIÊN

Căn cứ vào đề xuất của Nhà phân phối khu vực hoặc sự đánh giá của HUEPRESS về sự hợp tác sau 6 tháng của đại lý cấp 2 (nếu đại lý cấp 2 chưa thuộc sự quản lý của Đại lý cấp 1 hay NPP nào) thì đại lý cấp 2 sẽ được xét lên thành đại lý cấp 1 với các điều kiện sau.

- + Có khả năng kinh doanh, làm thị trường và mở thêm được các đại lý mới.
- + Có khả năng đạt được doanh số tương đương với mức của đại lý cấp 1 theo chính sách của HUEPRESS trong từng giai đoạn
- + Kinh nghiệm lắp đặt cũng như thi công tư vấn đào tạo được nhân viên thị trường của mình.
- + Có showroom trưng bày sản phẩm, và có không gian phù hợp với việc quảng cáo, marketing cho HUEPRESS.

ĐIỀU 7. CHÍNH SÁCH BẢO VỆ GIÁ

Các sản phẩm của HUEPRESS sẽ được bảo vệ giá cho đại lý trong vòng 30 ngày kể từ ngày xuất kho, phát hành hoá đơn cho đại lý. Cụ thể: Khi đại lý mua hàng từ hệ thống chính thức của HUEPRESS trong vòng 30 ngày kể từ ngày xuất kho, phát hành hoá đơn cho đại lý mà HUEPRESS phải giảm giá bán lẻ, giảm giá bán cho NPP và cấp đại lý thì Đại lý sẽ được HUEPRESS hỗ trợ khoản tiền tương đương với số hàng chưa bán được nhân với chênh lệch giá bán

Ví dụ:

Ngày 1/8/2023, đại lý mua 100 sản phẩm A với giá 430.000 đ/sp, giá bán lẻ đang được quy định là 860.000 đ/sp.

Ngày 20/8/2023, HUEPRESS quyết định giảm giá bán cho đại lý là: 400.000 đ/sp, và giảm giá bán lẻ còn 800.000 đ/sp.

Đến ngày 20/8/2023 đại lý mới bán được 80 bộ sản phẩm và đang tồn kho 20 bộ.

Khi đó thời gian giảm giá nằm trong khoảng thời gian 30 ngày kể từ ngày đại lý nhập hàng.

Số tiền đại lý được HUEPRESS hỗ trợ tiền bảo vệ giá là:

$BVG = 20 \text{ bộ (Tồn kho thoả mãn đk)} \times (430.000 \text{ đ} - 400.000 \text{ đ}) = 600.000 \text{ đồng}$

ĐIỀU 8: CÁC KHOẢN HỖ TRỢ KHÁC

Tuỳ theo tình hình kinh doanh thực tế, HUEPRESS có thể sẽ có những chính sách hỗ trợ đại lý một cách cụ thể và được thông báo cụ thể đến đại lý khi ban hành chính sách hỗ trợ trong từng thời kỳ. Dự kiến sẽ có chính sách hỗ trợ:

- Tủ trưng bày giới thiệu sản phẩm
- Vali demo đi tư vấn công trình
- Đào tạo tư vấn bán hàng
- Đào tạo tư vấn lắp đặt

Quý công ty, Quý khách hàng có nhu cầu hợp tác cùng chúng tôi xin vui lòng liên hệ:

CÔNG TY CP ÁNH SÁNG SỐ HUEPRESS

Địa chỉ: Số 1 ngõ 188 Khương Đình, P. Hạ Đình, Q. Thanh Xuân, Hà Nội

Website: <https://huepress.vn>

Email: contact@huepress.vn

Hotline: 088.999.8618

Xin chân thành cảm ơn!

TM CÔNG TY